



Gemma SALES....

es una solución de movilidad desarrollada por ASG para facilitar la labor de nuestros equipos comerciales. Permite ser adaptado a cada empresa gracias a su fácil parametrización.

Nos facilitará una forma ágil y permanentemente actualizada de presentar nuestros catálogos de productos.

BENEFICIOS:

■ Almacén:

- Control de stock: Información permanente de las posibles roturas de stock.
- Los documentos son introducidos en nuestro sistema en tiempo real, permitiendo que nuestro almacén se pueda planificar mejor las tareas de preparación de dichos pedidos.

■ Comerciales:

- Consulta de los históricos de compra del cliente a nivel global, de artículo, proveedor, familia, etc. Facilitar la realización del pedido gracias a las
- plantillas de consumo del cliente, novedades, promociones, etc.

- Consulta catálogo de nuestras referencias con imágenes.
- Gestionar los cobros de manera más efectiva.
- Gestión del riesgo por cliente, avisando al comercial cuando el riesgo es superado.
- Resumen diario de las actividades realizadas en el día.
- Informe de Faltas que permite al comercial ver que referencias no se han podido servir, y a quien.
- Informe de ventas del mes con visitas realizadas, pedidos, ventas y mismos datos año anterior.

■ Responsable de Ventas:

- Control de las tareas realizadas por los comerciales, con informes de las visitas realizadas por los comerciales, por horas, rutas, etc.
- Aumento del número de visitas por vendedor.
- Mejora en la toma de decisiones con la información on-line recabada de las ventas de los comerciales.
- Control del comportamiento de la promociones iniciadas.
- Control de visitas no productivas

FICHA TÉCNICA:

Aplicativo multiplataforma, fácil e intuitivo que permite realizar todas las labores de un preventa o autoventa de forma simple y rápida.

Permite gestionar las rutas de un comercial, siendo multitarifa.

■ TECNOLOGÍA

- Servidor externo dedicado en centro de proceso de datos (CPD).
- Smartphone o Tablet con cobertura 3G o WIFI
- Sistemas operativos Android o IOS(iPad).

■ PREGUNTAS FRECUENTES

¿Qué pasa si tengo un cliente en una zona sin ninguna cobertura telefónica?

Toda la información necesaria para la venta se guarda y actualiza automáticamente, así que puede vender con tranquilidad y cuando entre en una zona con cobertura los pedidos se transmitirán automáticamente.

¿Qué pasa si se avería el dispositivo de un vendedor?

La aplicación se descarga e instala de una manera muy sencilla y rápida. Al introducir las credenciales del comercial, el terminal se actualizará con todos los datos necesarios y actuales en un tiempo increíblemente corto, sin necesidad de la ayuda de ningún técnico cualificado y sin necesidad de acudir a las oficinas.

Conoce
nuestros productos



■ Clientes:

- Organizados por rutas y días de visita.
- Mapas de localización.
- Control del riesgo y bloqueos automáticos por diferencias parámetros.
- Facilita información histórica de compras, faltas de mercancía y ofertas.
- Ratios sobre compras año anterior y objetivos.
- Búsqueda de clientes sencilla por diversos campos como razón social, nombre comercial, domicilio, población, teléfono, CIF, ...
- Consulta de sus últimas compras y situación de las mismas (reparto, faltas,...)

■ Pedidos:

- Realizar pedidos sobre una plantilla con sus consumos.
- Realizar pedidos sobre productos de marca propia.
- Realizar pedidos sobre plantilla de productos en oferta.
- Realizar pedidos sobre plantilla de novedades.
- Plantilla de artículos ordenados alfabéticamente, por código, precio y Fecha Alta.
- Consulta de las últimas compras del cliente y ver el último precio, cantidad y fecha.
- Selección de productos por familias y/o proveedores.
- Fácil operativa de búsquedas y consultas.
- Visualización de información del producto y fotos del catálogo a diferentes tamaños.
- Posibilidad de grabar observaciones del pedido.
- Control de lotes.

■ Precios clientes:

- Múltiples tarifas.
- Tarifas según compra caja o unidad.
- Precios especiales por clientes
- Precio mínimo.
- Descuentos en porcentaje y en importe.
- Bonificaciones en mercancía.

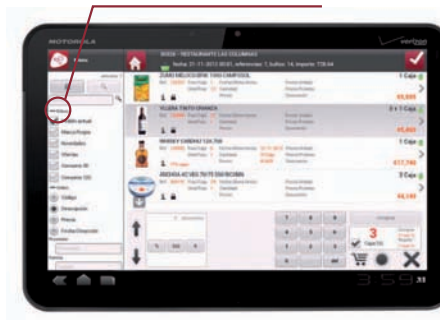
■ Cobros:

- Realización de cobros en efectivo o talón.
- Pago de múltiples documentos en un solo cobro.

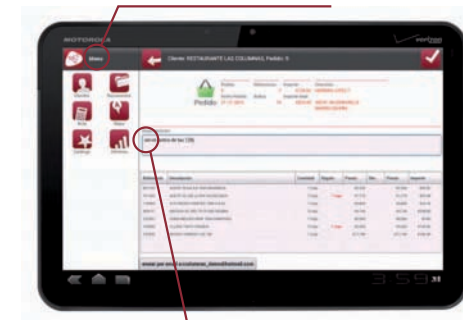
■ Consultas:

- Resumen diario actividad del comercial.
- Consulta de faltas.
- Consulta de ventas y comparativas año anterior.

Filtrado de productos por diferentes parámetros



Menú con las diferentes secciones



Campo para detallar comentarios y datos precisos



Foto e información detallada de cada producto



Aplicaciones y Sistemas
de Gestión, S.L.

Avda. Atenas 75 1-50 Urb. Monterrozas
28232 Las Rozas Madrid-España
Telf: +34915523100
info@asg-si.com
www.asg-si.com

